

«МАЙГЕР» представляет продукт по организации **экспортного финансирования от 3% годовых** из стран Евросоюза для финансового обеспечения организации и развития бизнеса и реализации инвестиционных проектов.

**Экспортное финансирование** - долгосрочное финансирование проектов и сделок, связанных с приобретением за рубежом оборудования, техники, технологий, услуг и других ресурсов **из страны, декларирующей экспортное финансирование**, с использованием средств иностранного Банка и под страховое покрытие Экспортных Кредитных Агентств (ЭКА) страны экспортера.

### Основные условия и факторы:

- Размер кредитования составляет 85% от суммы экспортного контракта (в отдельных случаях до 100%).
- Гарантии возврата финансовых средств обеспечивает ЭКА, страховая премия уплачивается Заказчиком из собственных средств (в отдельных случаях может включаться в стоимость контракта).
- Процентная ставка по кредитным средствам иностранного Банка устанавливается им ежемесячно и зависит от срока кредитования и других факторов (3%-4% годовых).
- Банк может устанавливать лимиты на сумму кредитования (например, не менее 1 млн. дол.).
- Банк может принимать участие в сделке при условии, что объем импорта составляет не менее 50-70 % от структуры затрат проекта.
- Наличие аудированной отчетности в соответствии со стандартами МСФО за последние 2-3 года.

**Для того чтобы «МАЙГЕР» оказала услугу по привлечению** экспортного финансирования, необходимо заключить договор и предоставить следующий **пакет документов**:

- **Бизнес план**
- **«Стандартный набор» документов** (юридическое дело, отчетность).

### Алгоритм процедуры привлечения экспортного финансирования из стран Евросоюза:

1. Заключается договор на оказание услуги между «МАЙГЕР» и владельцем инвестиционного проекта, требующего финансирование.
2. Владелец проекта предоставляет «МАЙГЕР» Бизнес план.  
В случае если Бизнес план отсутствует, владелец проекта может заказать услугу разработки Бизнес плана согласно международных стандартов у «МАЙГЕР», либо у другой компании.
3. Бизнес план рецензируется «МАЙГЕР», в случае, если он разработан другой компанией.
4. После рецензии происходит корректировка, если она необходима, и перевод Бизнес плана на иностранный язык.
5. После разработки Бизнес плана и предоставления документов в Банк, будут известны полные условия кредитования, страхования, наличия собственных средств в проекте и их порядок/процедура внесения и распределения, условия обеспечения кредитования проекта.
6. Банк также может выдать предварительное решение, по выполнению дополнительных условий и принять положительное решение после их выполнения.
7. После того, как владельцем проекта будут выполнены все условия Бизнес плана, документы передаются в Банк. Банк имеет право рассматривать документы до 90 дней. После принятия решения банком, владельцев проекта информируют о принятом решении, % ставке, срокам и условиям финансирования. На этом основании владельцы проекта выезжают на подписание договора финансирования.

**При отсутствии у владельцев профессиональной команды по организации и реализации инвестиционных проектов, «МАЙГЕР» готова организовать инвестиционный проект и/или руководить реализацией проекта «под ключ».**